Cómo crear tu empresa y hacerla crecer:

Una guía para aprovechar al máximo las rondas de inversión

ORACLE
NETSUITE

Idea

La Fase de ideación abarca todo lo referente a la conceptualización de tu negocio y definir las necesidades del mercado. Generalmente, es una etapa de preinversión; el fundador usualmente está comenzando el negocio utilizando fondos personales.

Accionistas

Fundador y cofundador

Pasos

- Invierte en tu propia idea y construye un prototipo sólido del producto/servicio.
- Encuentra al socio adecuado o posible cofundador.

Objetivo

Desarrollar una prueba de concepto y un plan de negocios/producción. Los mayores retos: gestionar el riesgo, formar el equipo adecuado y validar el producto.

Ronda Ángel (o Inversión Pre-Seed)

Las rondas de inversión Ángel y Pre-Seed (Pre-semilla) son para las inversiones de los fundadores a cambio de acciones en tu empresa - típicamente 5% a 10% - en las primeras etapas. Las empresas en fase Ángel tienen un plan de negocios claramente pensado, con una oportunidad de mercado clara.

Involucrados

- Fundador y cofundador
- Amigos y familiares
- Inversores Ángel/ Inversión Pre-Seed

Pasos

- Construir una base de clientes inicial, desarrollar las primeras fases de los ingresos.
- Contratar al equipo principal.

Objetivo

Obtener capital para ejecutar el plan de negocios y crear la empresa para futuras inversiones. La prueba de adecuación del mercado/prueba de concepto se presenta a los inversores, junto con la información financiera relevante y el cumplimiento normativo con las políticas contables.

Ronda Seed

La ronda Seed normalmente involucra a más actores clave que las rondas anteriores; estos pueden proporcionar tanto capital financiero como su experiencia en la industria. Las empresas están recibiendo estas inversiones para iniciar sus operaciones comerciales y demostrar el potencial de ingresos para garantizar rondas de inversión adicionales.

Involucrados

- Fundador y cofundador
- Amigos y familiares
- Inversores Ángel/ Inversión Pre-Seed
- Inversionistas en etapa inicial

Pasos

- Demostrar un historial positivo y un plan de negocios detallado.
- Obtener el reconocimiento de los expertos de la industria.

Objetivo

Obtener inversión. Obtener acceso a personas influyentes de la industria y a sus redes.

Serie A

La serie A suele ocurrir cuando la empresa comienza a generar ingresos a partir de su modelo de negocio, pero podría no esté generar ganancias netas. Esta fase suele ocurrir cuando son involucran las primeras empresas de Capital de Riesgo (CR); las empresas de capital riesgo normalmente recibirán entre el 10% y el 50% del capital de la empresa a cambio de su inversión.

Involucrados

- Fundador y cofundador
- Amigos y familiares
- Inversores Ángel/ Inversión Pre-Seed
- Inversionistas en etapa inicial
- Empresas CR

Pasos

- Presentarles una perspectiva positiva a las empresas CR.
- Ganar tracción en el mercado.

Objetivo

Establecer una fuerte valorización a través de la creación de un plan de acción detallado que le agrade a los inversores. En la fase Serie A, los fondos suelen ser usados para optimizar el productos y la base de consumidores.

Serie B

La Serie B es cuando una startup puede recibir inversión tanto de empresas de capital riesgo como de capital privado (CP); la inversión suele ser mucho más significativa que en rondas anteriores.

Involucrados

- Fundador y cofundador
- Amigos y familiares
- Inversores Ángel/ Inversión Pre-Seed
- Inversionistas en etapa inicial
- Empresas CR
- Empresas CP
- Otros inversores institucionales

Pasos

- Consolidar un modelo que apoyen los inversores.
- Financiar ventas, marketing, publicidad, etc.

Objetivo

Ampliar el alcance del mercado e ir más allá de la fase de desarrollo. El negocio ahora puede estar sujeto a un análisis extremadamente crítico; es necesario tener un modelo de negocios sólido.

Serie C+

La serie C+ tiene contribuciones de una variedad de inversores: CP, CR, bancos de inversión, fondos de cobertura, etc. Invertirán en el negocio para obtener una potencial duplicación de su dinero.

Involucrados

- Fundador y cofundador
- Amigos y familiares
- Inversores Ángel/ Inversión Pre-Seed
- Inversionistas en etapa inicial
- Empresas CR
- Fondos de Cobertura
- Empresas CP
- Banco de Inversiones
- Otros inversores institucionales

Pasos

- Planificar para la próxima fase de expansión - para nuevos mercados regionales o verticales.
- Implementar una infraestructura construida para escalar el modelo de negocios.

Objetivo

Aumentar la cuota de mercado. A menudo, los inversionistas identifican exactamente cuál es la participación total que la empresa absorberá con la cantidad correcta de inversión. Muchos inversores intentarán involucrarse en este punto porque es probable que la empresa genere una alto rentabilidad de la inversión.

OPA

Hay muchos caminos diferentes que una empresa puede tomar al llegar a esta etapa. Uno de ellos es una la oferta pública de acciones inicial - OPA. Esta ocurre cuando una empresa privada aumenta el capital de inversión, al ofrecer sus acciones al público por primera vez.

Involucrados

- Fundador y cofundador
- Amigos y familiares
- Inversores Ángel/ Inversión Pre-Seed
- Inversionistas en etapa inicial
- Empresas CR
- Fondos de Cobertura
- Otros inversores institucionales
- Empresas CP
- Banco de Inversiones
- Consejo de Administración
- Liderazgo Ejecutivo
- Accionistas potenciales

Pasos

- Cerrar las cuentas consistentemente cada mes. Tener procesos sistémicos.
- Alinear al equipo ejecutivo para apoyar los objetivos comerciales.

Objetivo

Recaudar fondos para la compañía y crear un mercado para las acciones en poder de la gerencia.

Salida

Hay muchas "estrategias de salida" diferentes que una empresa puede adoptar al llegar a esta etapa; la entrada al mercado de valores es la estrategia de salida más reconocida, pero otras incluyen la adquisición, fusión o liquidación. Un equipo necesita definir la estrategia de salida que mejor se adapte a la empresa, lo cual no siempre significa una OPA, ya que hay muchas otras opciones a considerar.

Involucrados

- Fundador y cofundador
- Amigos y familiares
- Inversores Ángel/ Inversión Pre-Seed
- Inversionistas en etapa inicial
- Empresas CR
- Fondos de Cobertura
- Otros inversores institucionales
- Empresas CP
- Banco de Inversiones
- Consejo de Administración
- Liderazgo Ejecutivo
- Accionistas potenciales

Pasos

- Cerrar las cuentas consistentemente cada mes.
- Alinear al equipo ejecutivo para apoyar los objetivos de salida.

Objetivo

Para una salida exitosa, ya sea a través de una oferta pública de capital, desinversión, fusión con otra empresa o venta, es esencial tener todo alineado durante esta fase de preparación.

Fuentes

- Forbes: https://www.forbes.com/sites/matthunckler/2017/03/22/12-challenges-startup-culture-must-overcome-in-order-to-thrive-in-2017/#3bfe26067592
- Business Insider: https://www.businessinsider.com/pre-seed-investors-look-to-fund-smart-people-with-startup-ideas-2015-4
- DLA Piper: https://www.dlapiperaccelerate.com/knowledge/2018/friends-and-family-round-vs-angel-round.html
- inDinero: https://blog.indinero.com/friends-family-funding-round
- Business Insider: https://www.businessinsider.com/pre-seed-investors-look-to-fund-smart-people-with-startup-ideas-2015-4
- NYSE: https://www.nyse.com/article/right-time-to-ipo
- Investopedia: https://www.investopedia.com/articles/personal-finance/102015/series-b-c-funding-what-it-all-means-and-how-it-works.asp
- TechCrunch: https://techcrunch.com/2015/10/24/raise-your-seed-round-by-treating-investors-as-team-members/
- Crunch base: https://support.crunchbase.com/hc/en-us/articles/115010458467-Glossary-of-Funding-Types
- Law Trades: https://www.lawtrades.com/blog/answers/difference-between-angel-series-funding/

ORACLE
NETSUITE

www.netsuite.com.mx

netsuitelad@netsuite.com
+55 11 5189 1000