



Un camino hacia el éxito

NetSuite SuiteSuccess Starter Products Edition



NetSuite SuiteSuccess Starter Edition es una solución completa diseñada para ayudar a las empresas pequeñas y de rápido crecimiento a gestionar todos los aspectos de su empresa dentro de un único sistema. La solución está diseñada a partir de un conjunto de prácticas líderes que preparan un camino claro hacia el éxito, además que han probado su capacidad para ofrecer un valor comercial rápido y ayudarte a poner a NetSuite en marcha dentro de un plazo predecible. Products Edition ofrece un conjunto único de procesos y funciones especialmente diseñados para abordar aspectos clave de las organizaciones basadas en productos, incluida la gestión de inventarios, la gestión de pedidos, el cumplimiento y la gestión de las relaciones con los clientes.

Principales beneficios

- **Listo desde el primer día.** La solución preconfigurada ofrece un conjunto único de procesos y funciones diseñados especialmente para ofrecer valor a las empresas basadas en productos.
- **Interacción continua.** Garantiza el éxito a través de un enfoque consultivo, desde las ventas hasta la activación, llegando al soporte y más allá.
- **Puesta en marcha rápida.** La solución aprovecha la escalera NetSuite, un enfoque de activación por etapas que les permite a los clientes consumir capacidades basadas en lo que la empresa necesita, además de impulsar un tiempo para la obtención de valor más rápido y un mejor ROI.
- **Visibilidad y estadísticas.** Al unificar el front-office y el back-office, NetSuite ofrece una visión completa de sus clientes, inventario y negocio en tiempo real, combinando datos con analíticas visuales para generar información significativa y procesable.



NetSuite ofrece una serie de funciones que están preconfiguradas para garantizar una adopción rápida y una gran velocidad de implementación:

- Ejecutivo
- Gerente de Contabilidad
- Ventas
- Gerente de inventario
- Compras
- Centro de empleados
- Administrador

Una vía certificada hacia el éxito

SuiteSuccess Starter Products Edition les proporciona a los clientes una base sólida para hacer crecer su empresa con una metodología de participación probada, además de una solución preconfigurada que incluye flujos de proceso detallados, roles funcionales preconfigurados, paneles, más de 95 informes y KPIs específicos del producto.

Gestión financiera

Automatiza tus funciones de contaduría El libro mayor es compatible con la estructura y los requisitos únicos de tu empresa. Un gráfico simplificado de la estructura de las cuentas organiza los datos financieros y estadísticos. Los asientos se crean automáticamente y en tiempo real a medida que ocurren las transacciones. Crea y actualiza fácilmente los presupuestos. Los extractos bancarios y de tarjetas de crédito se pueden importar automáticamente a NetSuite para su conciliación. La lista de verificación de cierre del periodo hace que el cierre de los libros sea rápido y fácil.

Gestión de partidas abiertas

El uso de registros de partidas permite un procesamiento más eficiente de las transacciones, al mismo tiempo que reduce la probabilidad de errores de entrada de datos. Los registros de partidas contienen la información contable, los precios y la atribución de todos los bienes y servicios que compras y vendes a los clientes, y las partes y materias primas que compras a los proveedores. Múltiples unidades de medida proporcionan la flexibilidad para definir las diversas unidades utilizadas para almacenar, comprar y vender inventario. Los registros de artículos de inventario se utilizan para rastrear la información sobre los artículos que se mantienen en stock. Con visibilidad del stock en todas las ubicaciones, puedes monitorear proactivamente los niveles de stock y vender, transfiriendo el inventario entre ubicaciones según sea necesario para garantizar la disponibilidad del inventario y minimizar el inventario obsoleto. El inventario de seguimiento de ida y vuelta mediante el seguimiento de lotes y series ayuda a definir estrategias de cumplimiento (como primera caducidad, primera salida), minimizar el desperdicio y garantizar que el inventario se utilice de la manera más eficiente. Gestiona fácilmente el inventario en ubicaciones con o sin contenedores.

Los elementos de la matriz rastrean los productos por opciones como el tamaño y el color. Las actualizaciones realizadas en el elemento principal se aplican automáticamente a los subelementos, simplificando en gran medida la gestión de SKU. La reposición basada en la demanda utiliza los datos de ventas históricas y estacionales de NetSuite, el promedio de plazo de entrega y el número de días de inventario de suministro para administrar dinámicamente los puntos de reabastecimiento de artículos y así mantener los niveles de existencias preferidos. NetSuite genera automáticamente tareas y alertas y las envía al administrador de compras.

Gestión de ventas

Agiliza tu proceso de ventas mientras que ayudas a tu organización a obtener una visibilidad completa sin duplicar esfuerzos. Todos los procesos están conectados, desde la creación de un lead, hasta convertirlo en una oportunidad pasando por la generación de un presupuesto. Una vez que se acepta un presupuesto, genera el pedido de venta directamente a partir de la estimación para garantizar un rastreo preciso de auditoría.

Gestión de pedidos

NetSuite permite el ingreso eficiente de pedidos, el surtido de pedidos de ventas y el procesamiento de facturas, todo dentro de una suite integrada. Aprovecha los pedidos de ventas para vender productos y servicios, al automatizar la creación de facturas y los informes de ventas. Procesa rápidamente las devoluciones, emite notas de crédito y aplica créditos a cualquier factura abierta que el cliente pueda tener.

Gestión de compras

Gestiona de forma centralizada tu proceso de compras y proveedores, al mismo tiempo que proporcionas visibilidad, eficiencia y controles de compras efectivos en tu organización. Crea y realiza el seguimiento de pedidos de compra. Las facturas se comparan con órdenes de compra y recibos de estados de cuenta para evitar pagos excesivos, pagos duplicados u otros errores. Toda la información relacionada con cada proveedor se encuentra dentro de un registro central, por lo que los gerentes de compras pueden acceder fácilmente a los datos relevantes, y así mantener las cadenas de suministro en orden. El seguimiento del estado general de las relaciones con los proveedores implica el seguimiento de los artículos y sus precios, plazos de entrega, entregas a tiempo, defectos, escasez y mucho más. Esa supervisión, y mantener a los proveedores responsables de los productos que suministran, es fácil con el cuadro de mando del proveedor. Cada transacción es rastreada, analizada y registrada, todo para que los compradores puedan monitorear fácilmente los indicadores clave de rendimiento y proporcionar retroalimentación para la mejora continua.



Determina

- Financiero
- CRM
- Análisis y dashboards
- Gestión de inventario

Ascende

- Expansión internacional
- Órdenes de trabajo y ensamblajes
- Sistema de gestión de almacén
- Adquisiciones avanzadas

Expande

- Gestión de calidad
- Ejecución de la cadena de suministros
- Gestión de los activos fijos

Acelera

- Planificación y análisis financieros

Domina

- Integración con Comercio Electrónico